

**Développement  
d'entreprise**



**Entrepreneuriat**



Concept

Formateurs

Programmes

Implantations

## L'Ecole des Gérants

« Porteur de projet, entrepreneur ou gérant de TPE, nous le vivons tous : déployer un maximum d'énergie avec un minimum de bras. La polyvalence est notre fer de lance, la détermination une seconde nature et la liberté notre luxe. **Mais qu'arrive-t-il quand la limite de compétences est atteinte ?** Comment continuer de développer notre entreprise ?

- ✓ Fiabilité limitée de contenus sur Google/Youtube
- ✓ Budget et Disponibilités restreints
- ✓ Lourd impact sur trésorerie d'une formation »

*Audrey Chanon, Fondatrice*



**C'est la mission de l'Ecole des Gérants :**

*Rendre accessible la formation à tous les budgets et disponibilités*

# L'Ecole des Gérants



## Un domaine de compétences =

3 Modules de 3h (chacun avec un buffet informel inclus)  
+ 2h d'accompagnement offertes

## Une offre en forfaits annuels

- ✓ 3 modules du domaine Marketing
- ✓ 2h d'accompagnement offertes
- ✓ Evènements de la communauté (réseau)
- ✓ Cadeau de bienvenue : Goodies

**MONO-DOMAINE, 54€/mois\***

- ✓ 3 modules / domaine : Marketing + ?
- ✓ 2h d'accompagnement offertes / domaine
- ✓ **Page entreprise dans notre annuaire**
- ✓ Evènements de la communauté (réseau)
- ✓ Cadeau de bienvenue : Goodies

**DUO-DOMAINE, 126€/mois\***

- ✓ 3 modules / domaine : 3 domaines minimum
- ✓ 2h d'accompagnement offertes / domaine
- ✓ **Page entreprise dans notre annuaire**
- ✓ Evènements de la communauté (réseau)
- ✓ Cadeau de bienvenue **premium** : Goodies

**PREMIUM, à partir de 198€/mois\***

## Formateurs, Ecole de Vienne



Marketing  
Audrey  
*La dynamique*



Commerce  
Christophe  
*L'agitateur*



Communication  
Coralie  
*La méthodique*



Recrutement  
Joseph  
*Le facilitateur*



Gestion  
Florent  
*Le patient*



Santé & Sécurité  
Victor  
*L'altruiste*



Juridique  
Stéphanie  
*La rigoureuse*



Organisation  
Laetitia  
*L'optimiste*

# Planning annuel de Vienne

OCTOBRE					NOVEMBRE					DECEMBRE					JANVIER				
L	Ma	Me	J	V	L	Ma	Me	J	V	L	Ma	Me	J	V	L	Ma	Me	J	V
3	4	5	6	7	1	2	3	4				1	2	2	3	4	5	6	
10	11	12	13	14	7	8	9	10	11	5	6	7	8	9	9	10	11	12	13
17	18	19	20	21	14	15	16	17	18	12	13	14	15	16	16	17	18	19	20
24	25	26	27	28	21	22	23	24	25	19	20	21	22	23	23	24	25	26	27
31					28	29	30	31	26	27	28	29	30	30	31				
FEVRIER					MARS					AVRIL					MAI				
L	Ma	Me	J	V	L	Ma	Me	J	V	L	Ma	Me	J	V	L	Ma	Me	J	V
		1	2	3			1	2	3	3	4	5	6	7	1	2	3	4	5
6	7	8	9	10	6	7	8	9	10	10	11	12	13	14	8	9	10	11	12
13	14	15	16	17	13	14	15	16	17	17	18	19	20	21	15	16	17	18	19
20	21	22	23	24	20	21	22	23	24	24	25	26	27	28	22	23	24	25	26
27	28				27	28	29	30	31	31					29	30	31		
JUIN					JUILLET					AOÛT					SEPTEMBRE				
L	Ma	Me	J	V	L	Ma	Me	J	V	L	Ma	Me	J	V	L	Ma	Me	J	V
			1	2	3	4	5	6	7	1	2	3	4					1	
5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	7	8	9	10	11	4	5	6	7	8
12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	14	15	16	17	18	11	12	13	14	15
19	20	21	22	23	24	25	26	27	28	21	22	23	24	25	18	19	20	21	22
26	26	28	29	30	31					28	29	30	31	25	26	27	28	29	

Marketing Communication Organisation Gestion Juridique Santé/Sécurité Recrutement

# Planning annuel de Vienne

## Dates des modules sous forme de liste

### Marketing Modules

- 1 : 5/10/2022 PM
- 2 : 3/11/2022 AM
- 3 : 12/12/2022 PM

---

- 1 : 5/01/2023 AM
- 2 : 2/02/2023 PM
- 3 : 28/03/2023 AM

---

- 1 : 12/05/2023 PM
- 2 : 6/06/2023 AM
- 3 : 25/07/2023 PM

### Communication Modules

- 1 : 11/10/2022 AM
- 2 : 15/11/2022 PM
- 3 : 6/12/2022 AM

---

- 1 : 12/01/2023 PM
- 2 : 6/02/2023 AM
- 3 : 6/03/2023 PM

---

- 1 : 11/04/2023 AM
- 2 : 22/05/2023 PM
- 3 : 18/09/2023 AM

### Organisation Modules

- 1 : 7/10/2022 AM
- 2 : 16/11/2022 PM
- 3 : 28/12/2022 AM

---

- 1 : 15/02/2023 PM
- 2 : 8/03/2023 AM
- 3 : 14/04/2023 PM

---

- 1 : 11/05/2023 AM
- 2 : 15/06/2023 PM
- 3 : 5/07/2023 AM

### Gestion Modules

- 1 : 4/11/2022 AM
- 2 : 2/12/2022 AM
- 3 : 6/01/2023 AM

---

- 1 : 3/02/2023 AM
- 2 : 3/03/2023 AM
- 3 : 7/04/2023 AM

---

- 1 : 5/05/2023 AM
- 2 : 2/06/2023 AM
- 3 : 7/07/2023 AM

### Santé/Sécurité Modules

- 1 : 26/10/2022 AM
- 2 : 18/11/2022 PM
- 3 : 10/01/2023 AM

---

- 1 : 23/02/2023 PM
- 2 : 14/03/2023 AM
- 3 : 16/05/2023 AM

---

- 1 : 22/06/2023 PM
- 2 : 11/07/2023 AM
- 3 : 11/09/2023 AM

### Juridique Modules

- 1 : 14/11/2022 AM
- 2 : 19/12/2022 PM
- 3 : 16/01/2023 AM

---

- 1 : 20/02/2023 PM
- 2 : 20/03/2023 AM
- 3 : 17/04/2023 PM

---

- 1 : 15/05/2023 AM
- 2 : 19/06/2023 PM
- 3 : 17/07/2023 AM

### Recrutement Modules

- 1 : 13/10/2022 AM
- 2 : 17/11/2022 PM
- 3 : 15/12/2022 AM

---

- 1 : 19/01/2023 PM
- 2 : 16/02/2023 AM
- 3 : 16/03/2023 PM

---

- 1 : 20/04/2023 AM
- 2 : 25/05/2023 PM
- 3 : 8/06/2023 AM

## Valeurs communes des formateurs



Spécialistes



Pragmatiques



Epicuriens



Forte expérience des formateurs dans leur domaine  
Programmes & contenus à but de survie voire croissance de TPE  
*Nous lions l'utile à l'agréable : buffet informel après chaque module*



# Marketing : Programme

Etablir une stratégie cohérente avec mon image de marque

1

## Mon ADN d'entreprise



Etablir une image de marque unique et attractive

- Saisir les enjeux du marketing et de la stratégie
- Etablir l'ADN : Proposition de valeur, valeurs & cibles
- **Application** : Définir mon ADN d'entreprise
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Présentiel



Max. 15 pers.

2

## Ma stratégie cohérente



Définir un plan d'actions cohérent avec mon image

- Identifier les 5 pièges du gérant : Gestion de projets
- Choisir ses ressources interne/externe : parcours client
- **Application** : Etablir un planning sur 1 mois
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Diffusion  
À l'écran



Application  
Par des jeux

3

## Ma communauté de fans



Transformer mes clients en partenaires

- Intégrer les principes d'Expérience utilisateur & lean
- Comprendre l'algorithme des réseaux sociaux
- **Application** : Créer le squelette de mes CGV
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Intelligence  
collective

Evaluons votre activité et estimons son potentiel. Déduisons-en votre **image de marque** ! Elle est le fil rouge qui guidera vos futures décisions : A quel besoin je réponds ? A qui je vends ? **Pourquoi choisir mon offre** plutôt que celle des concurrents ? Quelles actions **planifier** / **outils** à maîtriser pour vendre plus facilement ?

# Commerce : Programme

Révéler mon profil commercial pour vendre avec aisance

1

## Diagnostic commercial



### Etablir mon profil commercial

- Identifier mes forces et mes obstacles
- Fixer mes objectifs et comment les atteindre
- **Application** : Définir ma feuille de route
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Présentiel



Max. 15 pers.

2

## La vente selon mon profil



### Etablir les étapes de ventes adaptées à mon profil

- Développer les moyens à mettre en œuvre
- Créer ma méthode pour faciliter mes ventes
- **Application** : Construire mon argumentaire
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Diffusion  
À l'écran



Application  
Par des jeux

3

## VENDRE



### Se familiariser avec mes propres étapes de ventes

- Prendre confiance en moi et mes offres
- Augmenter mes succès en situation de rendez-vous
- **Application** : Simulations de en cas réel
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Intelligence  
collective

Vous avez une vision claire de votre activité, ses cibles et ses valeurs : Très bien ! **Vos prospects sont-ils maintenant prêts à payer pour acquérir votre offre ?** Vendez en restant vous-même, gagnez en aisance en maîtrisant les compétences clés : **prospection, organisation commerciale, négociation et signature du devis.**



# Communication : Programme

Communiquer efficacement quelques soit mon budget

1

## Mon univers



### Me distinguer visuellement sur mon secteur

- Comprendre les codes et leur significations
- Anticiper mes actions de l'année
- **Application** : Définir mon univers et son utilisation
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Présentiel



Max. 15 pers.

2

## Mes créations



### Choisir mes moyens de communication

- Structurer mes créations : Initiation à Canva, Adobe...
- Estimer ce que je sous-traite et pourquoi
- **Application** : Estimer les supports dont j'ai besoin
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Diffusion  
À l'écran



Application  
Par des jeux

3

## Mon usage des réseaux sociaux



### Développer ma visibilité avec les réseaux sociaux

- Avoir une vision globale des réseaux et leur intérêt
- Savoir quand déléguer le community management
- **Application** : Créer ma checklist mensuelle
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Intelligence  
collective

Se souvenir de votre métier en voyant votre logo ? Que l'on pense à vous en premier si un besoin se présente ? 50% du travail a été fait par le marketing : votre image de marque. Concrétisons-la à travers des supports visuels... Flyer ? Réseaux sociaux ? Site web ? Apprenez comment les choisir et les articuler pour gagner en visibilité.



# Organisation : Programme

## Adopter mon propre système d'organisation

1

### Le temps et moi



#### Saisir les enjeux de la gestion de mon temps

- Intégrer les notions fondamentales d'efficacité
- Evaluer les impacts d'organisation sur ma TPE
- **Application** : Diagnostiquer mon rapport au temps
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Présentiel



Max. 15 pers.

2

### Mon rituel de gestion



#### Me familiariser aux méthodes d'organisation

- Découvrir et expérimenter différentes approches
- Faciliter ma prise de décisions
- **Application** : Créer ma propre boussole d'actions
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Diffusion  
À l'écran



Application  
Par des jeux

3

### Ma boîte à outils



#### Installer mon environnement de productivité

- Présentation des outils gratuits : logiciels, applications...
- Incorporer mes besoins personnels
- **Application** : Composer ma boîte à outils d'organisation
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Intelligence  
collective

Les tâches s'accumulent et l'organisation actuelle ne suffit plus. Le **dépassement des délais** devient habituel, il est temps de se remettre en question ! Changer d'outils est utopique : Connaissez-vous votre rythme, **plutôt du matin ou du soir** ? Une tâche ou plusieurs à la fois ? Redécouvrez le **plaisir d'avoir du temps**.

## Juridique : Programme

Fixer un cadre juridique cohérent avec mes ambitions

1

### Faire le bon choix d'entreprise



#### Valider mon statut social / forme juridique de société

- Définir mes attentes : mon statut de dirigeant
- En déduire la forme juridique de mon entreprise
- **Application** : Choisir mon duo statut & forme société
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Présentiel



Max. 15 pers.

2

### Bien vivre mon choix d'entreprise



#### Comprendre mes obligations et comment me protéger

- Intégrer mes obligations sociales et fiscales
- Découvrir les protections possibles
- **Application** : Choix partenaires (comptable, banque...)
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Diffusion  
À l'écran



Application  
Par des jeux

3

### Pérenniser mon activité



#### Sécuriser mon business

- Saisir les risques : impayés/litiges/recours/acteurs
- Prévoir les risques : Conditions générales & Contrats
- **Application** : Créer le squelette de mes CGV
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Intelligence  
collective

Le statut de dirigeant et la forme de société sont des sujets cruciaux dans la création d'entreprise... Comme son développement ! Ils conditionneront les **obligations et possibilités de l'activité** : Soit frein soit levier de croissance. Et après ? Comment éviter les risques d'impayés ou retards de livraisons ? Sécurisez votre business !

## Gestion : Programme

Être capable de piloter efficacement mon entreprise

1

### Ma position de dirigeant



#### Traduire mes rêves en chiffres

- Définir le « pourquoi ? » de mon entreprise
- M'entourer de partenaires adaptés à ma vision
- **Application** : Réaliser mon diagnostic
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Présentiel



Max. 15 pers.

2

### Ma croissance maîtrisée



#### Évaluer l'impact de mes choix importants

- Estimer les coûts de création / reprise d'entreprise
- Chiffrer ma rémunération de dirigeant
- **Application** : Simuler mes investissements / embauches
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Diffusion  
À l'écran



Application  
Par des jeux

3

### Mon quotidien avec sérénité



#### Suivre ma rentabilité au quotidien

- Gérer mes règlements : éviter les impayés
- Instaurer des partenariats aux conditions équitables
- **Application** : Utiliser le bon taux de marge
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Intelligence  
collective

**Prévisionnel, Bilan, compte de résultat** : Des documents qui résument la santé annuelle de l'entreprise... Et après ? **Seul(e) face à votre compte bancaire**, comment savoir si vous évoluez bien ? **Les chiffres à surveiller** au quotidien ? Comment **investir** ? Clarifiez votre gestion en vous **posant les bonnes questions** !



# Santé & Sécurité : Programme

Pouvoir garantir la santé/sécurité et respecter la législation

1

## Mon environnement de sécurité



### Intégrer les contacts et exigences de mon métier

- Identifier les acteurs majeurs : médecine du travail...
- Comprendre le cadre réglementaire général
- **Application** : Etablir l'environnement de mon métier
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Présentiel



Max. 15 pers.

2

## Ma détection des risques



### Constituer une démarche de prévention adaptée

- Saisir les enjeux humains et financiers
- Acquérir la démarche de prévention
- **Application** : Créer mon plan d'actions
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Diffusion  
À l'écran



Application  
Par des jeux

3

## Mon approche de la prévention



### Véhiculer ma prévention des risques

- Accueillir quelqu'un sur mon lieu de travail
- Responsabiliser mon équipe
- **Application** : Créer mon accueil à l'embauche
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Intelligence  
collective

**Document Unique, DUERP, plan de prévention...** La sécurité au travail ne se résume pas qu'à des documents ! Ils ne sont que **le reflet de votre fonctionnement**. C'est un ensemble de **valeurs, d'actions, et de moyens** à mettre en place : cela correspond à l'implication du dirigeant pour **prendre soin des travailleurs**.

# Recrutement : Programme

Accélérer ma croissance en augmentant mes effectifs

1

## Mon besoin



### Identifier mon besoin de recrutement

- Formuler mon besoin
- Choisir mes canaux de collecte de CV
- **Application** : Créer ma fiche de poste et mon annonce
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Présentiel



Max. 15 pers.

2

## Mes rencontres candidats



### Préparer et animer une session de recrutement

- Accueillir un candidat et conduire l'entretien
- Adopter ma posture d'employeur
- **Application** : M'entraîner en face à face
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Diffusion  
À l'écran



Application  
Par des jeux

3

## Mon intégration



### Fidéliser ma nouvelle recrue en période d'essai

- Qualifier mon mode de management
- Accompagner ma recrue sur sa prise de poste
- **Application** : Lister les documents à produire
- **Evaluation acquis** : QCM individuel 10 questions



Intelligence  
collective

Stagiaire, salarié à temps plein/en alternance, ou en indépendant, l'action reste la même : vous investissez sur la personnalité et les compétences d'une personne pour déléguer des missions. Facteur de **croissance** ou de **chute de chiffre**, des étapes sont à suivre avant, pendant, et après l'entretien d'embauche.



## Ecole de Vienne, adresses



L'Essentiel Coworking  
47 Rue Vimaine



Grand Hotel de la Poste  
47 Cours Romestang



JDS Center  
30 Avenue Général Leclerc,  
Bâtiment Le Saxo

### Acteur de l'économie locale

Partenaires formateurs et Partenaires intervenants locaux  
Commerçants locaux pour les buffets informels

# L'Ecole des TPE de Rhône Alpes



## Implantation première à Vienne

Ville(s) suivante(s) à décider à partir de mai 2023

Choix entre Lyon, Bourgoin-Jallieu et Salaise-Sur-Sanne

# A BIENTÔT



## Ecole des Gérants

Curieux(se) ?

Contactez un gérant sur sa fiche entreprise sur notre site, page « Communauté » et demandez-lui un retour !



06 31 44 28 14

audrey@nexus-formations.fr

5 Rue Denfert Rochereau

<http://ecole-des-gerants.org>